



Hele teamet har glædet sig til 1. december, hvor vi byder to nye kollegaer, Phillip og Torben velkommen på holdet. De er vores nye salgssingeniører, og vi glæder os meget til at arbejde sammen med dem. Du kan læse mere om vores nye medarbejdere i dette nyhedsbrev.



#### **VELKOMMEN TIL PHILIP SØRENSEN**

Phillip er 31 år og uddannet elektriker. De sidste knap 8 år, har han arbejdet som teknisk sælger inden for el-faget, senest med projekt-salg af belysningsanlæg til bygninger.

Phillip brænder for salgsarbejde: "Det, der driver mig, er at kunne hjælpe mine kunder til at finde en optimal løsning. Jeg sætter en ære i at kunne holde et højt serviceniveau for at kunne fastholde et samarbejde med kunden i mange år."



#### **VELKOMMEN TIL TORBEN WEIER**

Torben, 49 år, er uddannet el-installatør og med sig har han 20 års erfaring med salgsarbejde, blandt andet inden for proces- og maskin-anlæg. Det er denne baggrund han vil tage afsæt i her hos Bernstein. Hans ønske er, "at levere gode kundeoplevelser, der viser vejen til de løsninger, kunderne netop står og mangler."

#### **ET STYRKET BERNSTEIM-TEAM TIL FORDEL FOR KUNDERNE**

Med to nye salgssingeniører styrker vi relationerne til kunderne i markedet og kan dermed bedre imødekomme kundernes behov for løsninger.



#### **DIREKTØRENS HJØRNE**

Det er med stor glæde, at jeg kan præsentere vores to nye salgssingeniører, Phillip og Torben, som er blevet ansat som en forstærkning af vores i forvejen gode team. Vores hold har manglet et par fløjspillere ude i marken til at drible, se muligheder, lave indlæg til angrebsspillere og også selv score mål! Jeg er overbevist om, at vi med dette nye makkerpar opnår netop dette. Med dem i marken til at besøge eksisterende og potentielle kunder, og dermed hive nye projekter hjem, som det interne salgsteam kan arbejde videre med, har vi nu et komplet hold!

Jeg håber, at I alle vil tage godt imod Phillip og Torben og trække på deres viden, idéer samt erfaring.

Tak fordi du læste med.